

ダウンロード可

Cobe Associe
fair, nuance, humor

Cobe Associe のご紹介

少数精鋭コンサル・リサーチチームです。良い仕事をします。

2025年/01月 ver.

事業：コンサル・リサーチを中心に場の運営や情報発信も

クライアント事業

新規事業・戦略検討支援

戦略機能の内製化

- 大手企業の企画・各事業部門で“考え抜く”チームをつくる・育てる

新規事業・事業開発機能強化

- PM機能＋インサイト収集・実装を強化
- コンサル&ベンチャー能力をもたらす

新組織立上げ・推進

- DX、探索チームなど新組織立上げ

調査・リサーチ支援

- エキスパートインタビュー、アンケート設計・分析、海外事例調査...等

研修・講演・組織開発支援

- テーマ：リサーチ、新規事業...等

自社事業



コンまな：

コンサルコミュニティ運営
@Discord



こーべ通信：

毎月曜配信のニュースレター



CobeCareer：

コンサル・ポストコンサル
人材紹介

その他、ノンアルビール造りや
メディカル・ヘルスケアマーケ支援事業
にも挑戦中です

代表紹介：田中志（たなかのぞみ）

戦略コンサル→広告会社内新規事業支援チーム→スタートアップ執行役員のキャリアを経て、現在は“柔らかさ”と“強さ”の両方を持つ事業支援プロフェッショナルとして活動しています。



個人ポートフォリオは[こちら](#)から



- ✓ 新卒で入社、消費財・ヘルスケア領域中心に事業戦略構築／営業改革などに従事
- ✓ ヘルスケア領域で“Agility Award”受賞
- ✓ 博報堂傘下、オープンイノベーション支援、技術・事業開発支援チームでマネージャー
- ✓ HWエンジニア、デザイナーと協働し事業開発・推進
- ✓ 執行役員、医療領域SNSをベースにした治療継続・服薬支援事業を管掌
(例：中外製薬とのがん領域PJT)

中心的サービスにおける実行内容・提供価値例

クライアントの想い

各PJTにおける実行内容例

戦略機能の内製化

- ✓ 外部コンサル依存から脱却したい
- ✓ 戦略・企画人材を内部でつくりたい
- ✓ 戦略と実行を一気通貫出来る組織にしたい

- ✓ 戦略立案機能の組織設計
- ✓ 戦略人材の育成プログラム
- ✓ 経営層との対話・関係構築支援

新規事業・事業開発機能強化

- ✓ 新規事業創出を加速させたい
- ✓ イノベーションを継続的に生み出したい
- ✓ 社内外のリソースを効果的に活用したい

- ✓ アイデア創出～事業化のプロセス設計
- ✓ 人材の採用・育成支援
- ✓ PoC・実証実験設計支援

新組織立上げ推進

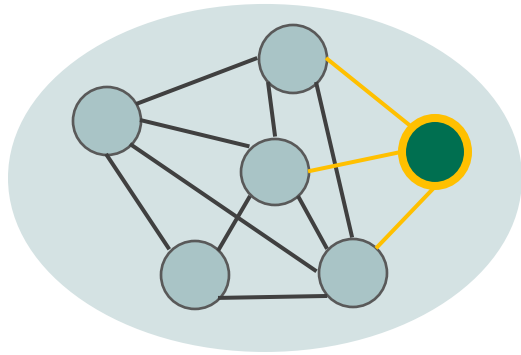
- ✓ 新たに立ち上げた戦略部門を早期に軌道に乗せたい（DX、新事業など）
- ✓ 新組織と既存組織を融合させた新たな組織体制・組織OSを実装したい

- ✓ 新組織の課題診断
- ✓ 組織目的・チームMVV及び制約の言語化
- ✓ 既存組織を含めた

ご支援のかたち：伴走型／個別PJT型、状況に合わせて

組織立上げ・伴走型

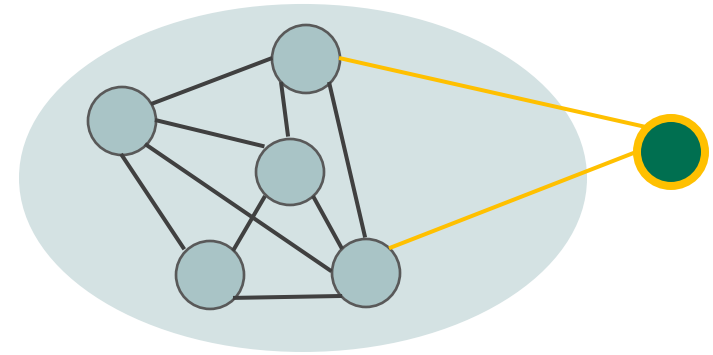
“当事者として皆さまと一緒に
思考と実践をくり返す”



目指す先や課題が不透明、
組織もまだまだゆるい。
試行錯誤をすべきときに

個別プロジェクト型

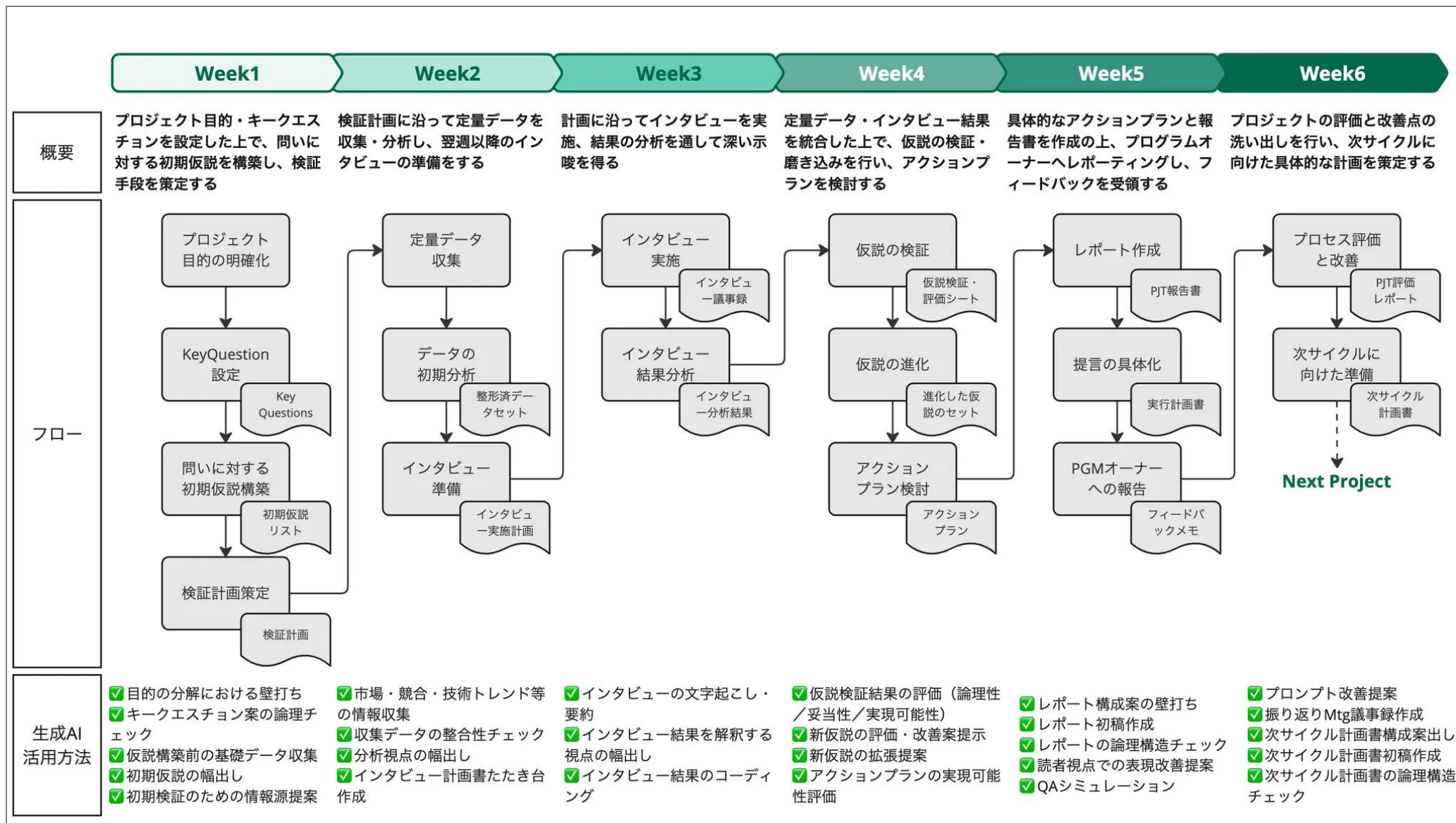
“明確に論点化した上で
解決に向けた推進力をつくる”



課題や仮説は明確にある。
後は突き進むための
ファクトや武器、力が欲しいときに

プロジェクト例：AIを活用した戦略機能内製化（6週/110ステップ）

生成AI時代を見据え、人間の価値の出し処を考え抜きます。ステップの具体論は面談時にご共有。



組織・チーム価値観：新規事業社会をともに旅するパートナーとして

良い仕事をします。

ブランドプロミス

Always "Co-being"

私たちの存在意義

"社会"を
経済から取り戻す

私たちの意思

顧客と共に
"あるべき"を
追求する

私たちの使命

やっつけ仕事と
悪徳支援職を
撲滅する

根底にある思想・背景：機動性と利他性、こだわりと身体性

機動性

- ✓ 有名ファームがチーム会議やMD/パートナーでお伺いを立てている間に、私たちはその場で考え、即断する
- ✓ 形式を超えて、本質に、“いま・ここ”でアプローチする

利他性

- ✓ 他者を含んだ自己の意識：「うちは…」で顧客を意味する
- ✓ 自身の利益を他者・他社に還元し、循環させる

こだわり

- ✓ 大事な2割に全精力を注ぐ
- ✓ 考えて、考えて、考え抜く。10倍考える。

身体性

- ✓ 頭だけではなく、手と脚を動かして感じ、思考し、成果を出す
- ✓ 脚を動かして現場に向かう、顧客に耳を向ける

ご支援内容：リサーチ・コンサル～実行支援まで

お感じの課題感や組織としての制約、ご希望の契約形式や必須の実行内容を調整し、クライアントにとって必要最小・効果最大のパッケージを検討し、ご提案しています。

実行内容例：期間1ヶ月～6ヶ月

リサーチ・ 戦略コンサルティング	<u>全社・事業戦略</u> 検討・ストーリー化・ 実行支援	<u>新規事業</u> 新規企画・検討＋ 既存チーム活動支援	<u>国内外市場・業界</u> <u>ベンチマーク</u> 調査
社内組織・事業 推進支援	<u>社内シンクタンク</u> 立上げ・推進支援 (組織設計＋育成)	<u>新規事業推進組織</u> 立上げ・推進支援	<u>経営企画・事業戦略</u> チーム運営・PMO
その他スポット支援	<u>営業資料・ピッチ資料</u> 作成支援を通じた 戦略・戦術言語化	<u>個人・組織コーチング</u> による組織の強み、 活動方向性言語化	<u>新規事業・リサーチ</u> <u>研修・ノウハウ共有</u>

顧客企業例：大企業からスタートアップまで

創業以来6年で60社を超える企業とご一緒にしています。プロジェクト品質には明確に自信を持っています。
自社の売上げのためにだらだらとプロジェクトを長引かせることはしません。“Make it happen and done”

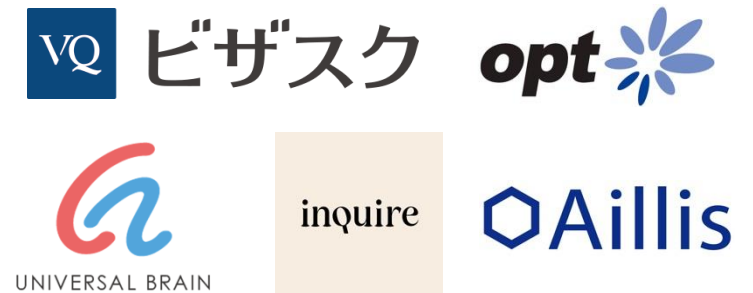
リサーチ・戦略検討支援

施策実行支援・事業参謀参画

大企業



メガベンチャー
・
スタートアップ



実績・過去プロジェクト例

文脈理解の深いメディカル・ヘルスケア領域以外にも、メディア・産業/製造業・消費財・AIなど多様な領域をカバーしています。複数領域での先進事例・原理原則を踏まえたアナロジカル思考が価値源泉の一つです。

戦略機能の内製化/新組織立上げ・推進

- ✓ 大手インフラ企業】社内シンクタンク×参謀組織の立ち上げ支援＋人材育成支援
- ✓ 大手インフラ企業】生成AI活用推進組織の立上げ支援＋既存IT関連組織との融合支援
- ✓ 大手エネルギー企業】イノベーション推進チームの組織強化に向けた戦略検討支援
- ✓ 大手食品メーカー】顧客接点活用チームの強化支援及び生成AIの組織実装支援

新規事業・事業開発機能強化

- ✓ 大手メディア企業】国内製造業・飲食業などに関わるDX関連サービスの先進事例調査
- ✓ 大手CVC】CVC投資候補（AI、SaaS、HW等）企業評価のための市場・競合企業調査
- ✓ 大手製薬企業】米国不妊治療・体外受精領域及び検査サービスの市場動向調査
- ✓ 大手メーカー】国内若年層のウェルビーイング・幸福感ポイント調査
- ✓ 大手電機メーカー】国内冷凍冷蔵品のラストワンマイル物流課題及び取り組み関連調査
- ✓ AIスタートアップ】米国・欧州における類似業態先進企業調査及び国内市場への示唆出し支援

その他戦略系コンサル・アドバイザー

- ✓ 大手通信企業】EC他事業に関する中期戦略検討・ストーリー構築支援
- ✓ ITスタートアップ】上場後を見据えた新市場・新事業展開領域調査及び戦略検討支援

社内組織支援など他プロジェクト

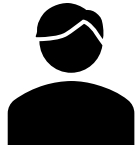
- ✓ シリーズA・Bレベルのスタートアップ】次ラウンドに向けた資金調達・戦略ストーリー資料作成支援
- ✓ 大手インフラ企業】社内起業制度・社内提案制度の再設計及び支援体制再構築支援

当社選定の背景：顧客の実際の声です



製薬企業
新規事業チーム

“マッキンゼーやボストンコンサルティンググループ、アクセンチュア、デロイト等の外資系ファームと同等品質のプロジェクトが安価に発注可能”



メガベンチャー
経営者

“コンサル×ベンチャー執行役員双方の経験があり画餅のコンサルファーム成果物の粒度を超えて、「実際の事業企画・運営」を前提に併走できる”



食品メーカー
新規事業チーム

“コンサル契約継続・拡大を意識した「忖度」示唆出しではなく、市場・顧客から出発する事業検討ができる”

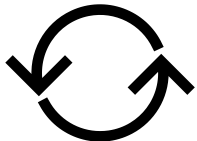
大企業：現状委託先の切り替えに

新規事業検討・推進において、現状委託先の費用・品質に課題をお感じの方、ぜひご連絡ください。

現状の依頼先に、こんな課題をお感じではないですか？

新規事業/組織系PJT

- アイディア出し・企画
- 市場・事業調査
- POC/実証実験
- PMO/事務局機能



貴社

- ✓ MBB、アクセンチュア等
外資コンサル
- ✓ 日系総合コンサル
- ✓ 広告エージェンシー
- ✓ ビザスク等
フリーランス委託...etc

もっと安価・手軽な
チームに依頼
出来ないか

戦略構築と実務推進
両にらみでの
支援が得られないか

検討の速度を
もっと
上げられないか

安価・高品質な当社を。

オフィス等固定費最小化、
ブランド費上乘せがない分
安価にご依頼戴けます

戦略コンサル×スタートアップ双
方の経験を持つ
チームだからこそのご支援

パワーポイント納品でなく
Notion/Slack等を活用した
最速検討・連携を実現

スタートアップ：初めてのコンサル人材利用に

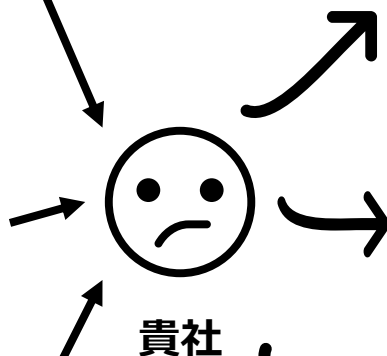
コンサル系人材を必要とするスタートアップの方、CSOやCOOとして採用する前に活用をご検討ください。また、コンサル系チームのケイパビリティ補強でもぜひご利用ください

成長に合わせて下記のような問題意識が...

資金調達向け
戦略・戦術・
ストーリー検討

企業顧客向け
営業・マーケ・
プロジェクト運営

社内
プロジェクト運営



戦略や
事業コンセプト
を練り上げたい

企業顧客に対する
営業・マーケ強化、
提供価値増大に
取り組みたい

社内プロジェクトの
運営・検討を
最適化したい

中途半端な採用よりも当社を。

アドバイザー参画も可能。
コーチング/定期壁打ちで
一緒にしております

週1-2日単位の稼働から
貴社チームに参画し
検討に伴走します

社内PMO運営、 이슈
発見・最適化などを通じ
価値最大化を実現します

お問い合わせ先

初めてのコンサル会社委託を考えているとき、今いるコンサルチーム・コンサルタントの切り替えを考えているとき、コンサルチームの増員を考えているとき、どんなときでもお気軽にお知らせください。代表・田中が対応します。

新規事業・戦略コンサルティング

戦略機能の内製化

- 大手企業の企画・各事業部門に“考え抜く”チームをつくる・育てる

新規事業・事業開発機能強化

- PM機能 + インサイト収集・実装を強化
- コンサル&ベンチャー能力をもたらす

新組織立上げ・推進

- DX、探索チームなど新組織立上げ

調査・リサーチ支援

- エキスパートインタビュー、アンケート設計・分析、海外事例調査...等

研修・講演・組織開発支援

- テーマ：リサーチ、新規事業...等

下記までぜひお気軽にご連絡ください。

info@cobe.work

問い合わせフォームはこちらから。



Thank you!

お問い合わせ

info@cobe.work

Cobe Associe